# marieclairejapon.com



MEDIA GUIDE

読売新聞に挟み込まれ家庭に届く女性誌のパイオニア『marie claire style』は、2021年4月から、発行元が読売新聞東京本社となり、また誌名も『marie claire』と変わりました。今までよりもさらに厳選された読売新聞購読者のもとに届けられることになります。

フランス生まれのインターナショナルな女性誌『marie claire』誌との提携誌である弊誌は、魅力的な編集コンテンツが上質な紙に印刷されたもので、多くの広告主にとって、とても居心地の良い媒体であることは間違いありません。

また、雑誌の読者は年齢とともに読む雑誌を変えていきますが、新聞の場合、同じ新聞を長年読み続けている人が多いという特徴があります。これは、そこに掲載された広告を安定的にターゲットに見てもらえるということにつながります。

さらに重要なことはその読者の多くは高所得者であるということです。これまで弊誌でとりあげてきたファッションや美容だけではなく、ライフスタイルを重要なコンテンツとしてプラスするのも、このことと密接に結びついています。読者は単に弊誌が提案するライフスタイルに憧れるだけではなく、それを体現しうる豊かさと知性をもった読者ということができるのです。

『marie claire』の根底にあるのはラグジュアリーブランドの原点と同じです。

それは、この雑誌を美しく魅力あるものとして作ることであり、さらにアフターコロナの時代を生きるための、知性を感じさせる誌面作りをしていくということです。単に美しいページの連なりではなく、この渾沌とした時代をどうとらえ、生きていくかを読者とともに考えていく雑誌作りをしたいと思っています。

なお、6月にリニューアルされるデジタル面でも、インターナショナルな雑誌としての特性を生かし、 スピード感をもって海外の新鮮なコンテンツを紹介していく予定です。もちろん国内のファッション イベントや日本の誇る文化的カルチャーイベントなども積極的に紹介してまいります。

皆様の積極的なご支援を心から期待しております。

marie claire 編集長

田居克人



"marie claire" was re-launched in April 2021 with the publication now being issued from the head office of The Yomiuri Shimbun. The magazine, known previously as marie claire style, has been a pioneer in women's magazines delivered as an insert in The Yomiuri Shimbun. The magazine is now delivered to select subscribers of the newspaper.

"marie claire" is a well-known French-born international women's magazine. In partnership with the original magazine, the Japanese edition features attractive content printed on high-quality paper, and there is no doubt that it presents a very fitting medium for many advertisers.

While magazine readers tend to change what they read as they grow older, in the case of newspapers, most people will continue to read the same newspaper over many years. This characteristic results in a stable target audience for advertisements published in marie claire.

Another key point is the high income earned by newspaper readers. To meet their expectations, the Lifestyle category will be featured more than ever along with Fashion and Beauty content that comprises the DNA of our magazine. The audience of "marie claire" is affluent and intelligent and is one that embodies the lifestyle portrayed in the magazine, not just admires it.

The basis of marie claire is the same as a luxury brand. That is to create a magazine that is both attractive and a thing of true beauty and to deliver a range of content to help survive in this life after COVID-19. We hope to create a magazine together with our readers that is more than just a series of beautiful pages, but also delivers content to help readers react to and live through this chaotic age in which we now find ourselves.

Leveraging our position as an international magazine, the new digital version of "marie claire", launched in June 2021, features fresh, new content from overseas in addition to news on fashion and cultural events from lapan.

We look forward to your continued support of "marie claire".

Editor in chief, "marie claire" Katsuto Tai

## 上質で妥協のない、 美の追求。 ファッションを 一過性の流行ではなく、 文化の領域へ。

High-quality, uncompromising pursuit of beauty.

Taking fashion into the realm of culture, beyond passing trends.



## 1700万人以上の読者を持つ、世界ナンバーワンのファッション誌です。

"marie claire" is the world's top fashion magazine with over 17 million readers.



MARIE CLAIRE first issue

## 1937

パリ生まれの女性誌「marie claire」創刊。 刊行以降、全世界で愛され世界30か国で発行 されるファッション誌に。

#### 1937

Women's magazine, "marie claire" was founded in Paris. It has come to be loved worldwide and is published in 30 countries.

1982

日本版「marie claire」誌が創刊(中央公論社発行)。 「marie claire」にとって日本は海外進出 最初の国となる。

### 1982

The Japanese version of "marie claire" was launched (published by Chuokoron-Sha, Inc.). Japan was the first country where "marie claire" was launched outside of France.

2012

日本版「marie claire」は 「marie claire style」として、雑誌から 読売新聞朝刊に折り込まれる



narie claire style first issue

高級冊子として リニューアル。

2012

The Japanese version of "marie claire" was relaunched as a high-quality supplement in The Yomiuri Shimbun, titled "marie claire style".

## そして、2021年4月 新生「マリ・クレール」へ。

A new "marie claire" is coming in April 2021.

## ฒ 1 人々の生活により豊かさをもたらすメディアへ。

ファッション、ビューティーをコンテンツの柱に、ライフスタイル全般についても取り上げます。

### Media that enriches people's lives.

Keeping fashion and beauty as key content pillars while also covering all lifestyle topics.











## 2 クライアントの皆様の、二一ズに応えるメディアへ。

マリ・クレール本誌に留まらず、タブロイド版やリーフレットの作成、関連施設を活用したイベントの開催、読売新聞本紙とのタイアップなどをご提案します。

### Media that responds to the needs of its clients.

Beyond the main "marie claire" magaazine, we propose to create a tabloid version and leaflets, hold events that take advantage of related facilities, organize tie-ups with the main Yomiuri Shimbun newspaper, and so on.

## Point 3 ウェブサイトはフルリニューアルへ。

ライフスタイルやアイテム情報など、より幅広いジャンルの情報をより広範なターゲットにお届けする、「マリ・クレールの世界」へのウェルカムゲート。
Full renewal of the website.

A gateway to "the world of marie claire", delivering information on a broader range of genres, such as lifestyle and product information, to a wider target audience.

## Poin 4 | 新聞読者以外にもアプローチする、タッチポイントの創出。

ヘアサロン向けのサイネージに動画配信を行うなど、マリ・クレールが提供する良質なコンテンツを新聞読者以外の女性にも届けます。

### Creating touch points that reach audiences beyond newspaper readers.

Delivering the quality content offered by "marie claire" to women other than the subscribers of the newspaper, through posting videos in signage for hair salons, etc.

0テレ

BS0テレ

CS0FL

## 読売新聞グループの多彩なコンテンツを生かし、 シナジー効果を追求したプロモーションも可能です。

Possibilities for synergistic promotions that take advantage of the Yomiuri Shimbun Group's diverse content.

- **1.** 一般的に流通している雑誌とは異なり、新聞への折り込みを主軸にすることで、Fashion & Beauty に精通し、高い関心を持った「コアな顧客(=一般的な雑誌購読者)」だけでなく、単に情報に触れるきっかけがなかっただけの「潜在的な顧客層」に情報を届け、新たなファン層の開拓に寄与します。
- 1. Unlike magazines in general circulation, our focus on newspaper supplements allows us to deliver information to both "core customers (=magazine subscribers in general)", who are familiar with and highly interested in fashion and beauty, and the "potential customer base", who simply have not had the opportunity to come into contact with said information. This contributes to the development of a new fan base.
- 2. 上質な読売新聞読者を核として、 グループの多彩なメディアやコンテンツを活用することで、 「コアターゲット」はもとより、「周辺ターゲット」への 多様なブランドコミュニケーションが可能になります。
- 2. By taking advantage of the Group's diverse media and content, and with sophisticated The Yomiuri Shimbun readers as a core audience, we can deliver diverse brand communication not only with





THE APAN NEWS

読 売 新 聞 グル ープ

marie claire

MARRONNIER GATE

婦人公論

BY THE YOMIURI SHIMBUN

YOMIURI BRAND STUDIO

GIANTS

渍売新聞



■コアターゲット (marie claire) + 潜在顧客層(読売新聞読者) のイメージ

Core Target (marie claire) + Potential Customer Base (Yomiuri Shimbun Reader) Example Image

●潜在顧客層を中心とした周辺ターゲット Peripheral Target focused around Potential Customer Base

## アンケートから見えた「読者像」キャリア志向が強く、世帯年収1,000万円以上で、ファッションやビューティー、トレンドにとても敏感。 質の高いライフスタイルを求め、SNSにも関心が高く、 時代のインフルエンサーとなりえる女性たちです。

Reader Image as Visualized Through Questionnaires.

Strongly career-oriented, has an annual household income of 10 million yen or more, and is very sensitive to fashion, beauty, and trends. These women seek high-quality lifestyles, are very interested in social media, and are potential influencers of the times.

配布エリア:

## 全国主要都市

東京、神奈川、千葉、埼玉、大阪、京都、兵庫、名古屋、金沢、富山、福岡、札幌など

Distribution areas:

**Key cities in Japan** 

Tokyo, Kanagawa, Chiba, Saitama, Osaka, Kyoto, Hyogo, Nagoya, Kanazawa, Toyama, Fukuoka, Sapporo, etc.

発行部数:

## 約30万部

高所得者世帯が多く住むエリアをセグメントして配布することで、 ターゲット層に届きます。

Monthly circulation:

approx. 300,000

We reach our target audience by segmenting and distributing to areas with many high-income households.

発行日:

### 毎月最終木曜日

(月に2回発行する場合もあります)

**Publishing date:** 

Last Thursday of every month (Occasionally, two issues within a month)

配布形態:

デリバリー(読売新聞読者) ラグジュアリーホテル等 での設置

(ホテルニューオータニ、パレスホテル東京、ザ・プリンスパークタワー東京、



ハイアットリージェンシー大阪、等) Distribution format:

**Delivery** (Yomiuri Shimbun readers)

Placement in luxury hotels, etc.

(Hotel New Otani, Palace Hotel Tokyo,

The Prince Park Tower Tokyo, Hyatt Regency Osaka, etc.)

定型ページ数

32~ ジ(号によってページ数は変わります)

Standard page count:

32 pages (may vary by issue)

判型:

B4変形中綴じ、右開き

Dis Format:

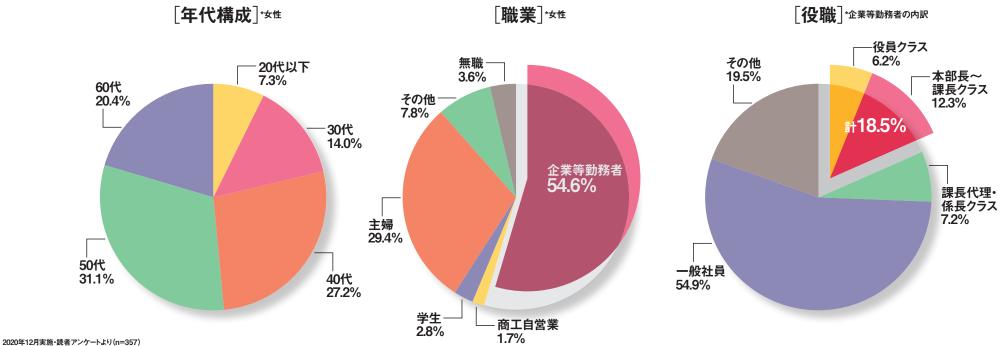
JIS B4 variant
saddle stitch, right-opening

**Data 1: Summary and Demographics** 

## Reader's Profile 「marie claire」の読者は 93%が女性です。

93% of "marie claire" readers are female.

- ●大都市圏に暮らしている、流行に敏感なオトナの女性を中心に支持されています。
- ビジネスシーンで活躍する キャリア女性が半数以上を占め、購買力の高い読者層が中心です。
- ●企業等勤務者のおよそ2割が管理職以上で、自身のキャリアアップにも積極的です。
- ●質の高いライフスタイルを求め、海外への関心も高い読者が多いのも特徴です。
- Mainly supported by fashion-conscious, more mature women living in metropolitan areas.
- More than half of readers are women with active business careers, and the majority of readers have high purchasing power.
- Approximately 20% of company employees, etc., occupy managerial positions or higher, and are also actively developing their careers.
- Also notable is that there are many readers who seek out high-quality lifestyles and have a strong interest in international topics.



エステ に通っている

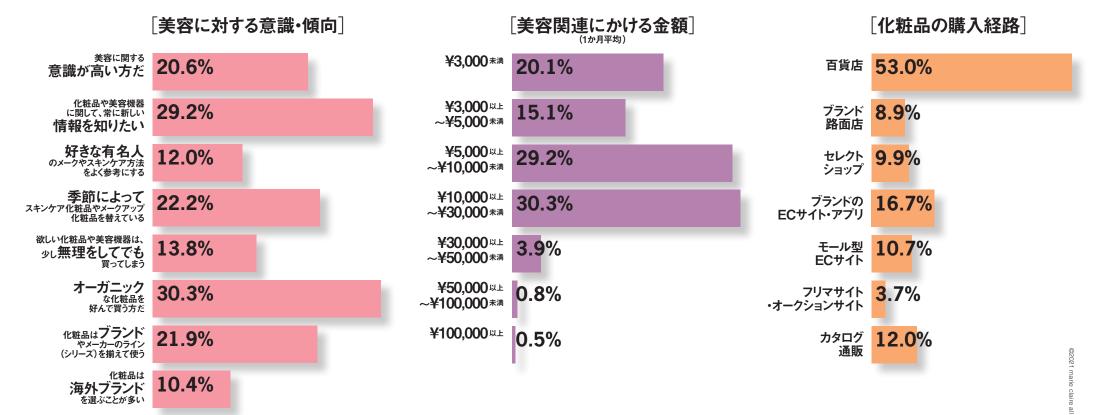
9.4%

## Beauty 美容への意識が高く、 常に新しい情報を求めています。

Highly conscious of beauty and constantly seeking new information.

ブランドのラインを揃えての使用や、季節ごとに使用アイテムを替えるなど、コストもしっかり掛けています。 化粧品の購入は百貨店が中心で、自然派コスメがお気に入り。

Invests heavily in beauty, using a range of products across a brand lineup or changing products each season. Mainly buys cosmetics at department stores, with a fondness for natural cosmetics.



## Fashion流行に敏感で、 常に新しい情報を求めています。

Sensitive to trends and constantly seeking new information.

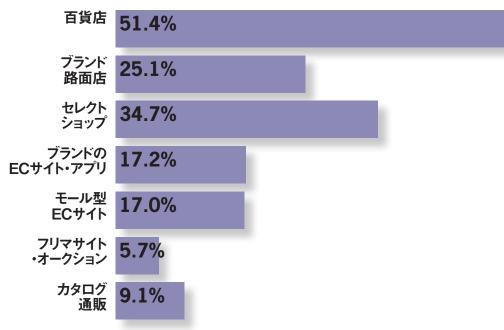
欲しいファッションアイテムにはしっかりお金を掛けます。 ファッションアイテムの購入は百貨店・セレクトショップが中心。 Sensitive to trends and constantly seeking new information. Invests heavily in the fashion items she wants. Mainly buys fashion items at department stores or boutiques.

### [ファッションに対する意識・傾向]

### 22.5% 感度が高い方だ **人と違う格好** がしたい 20.4% ファッションに関して 常に新しい 39.2% 情報を知りたい 周りのファッション が気になる 29.8% 有名人や インスタグラマーが身に着けている 18.0% ファッションアイテムが気になる 海外スナップ 19.8% の着こなしを よく参考にする 欲しいファッションアイテムは 26.9% 少し無理をしてでも 買ってしまう シーズンごとに新作のファッション 15.4% アイテムを購入する 12.5% 海外ブランド

### 「ファッションアイテムの購入経路]

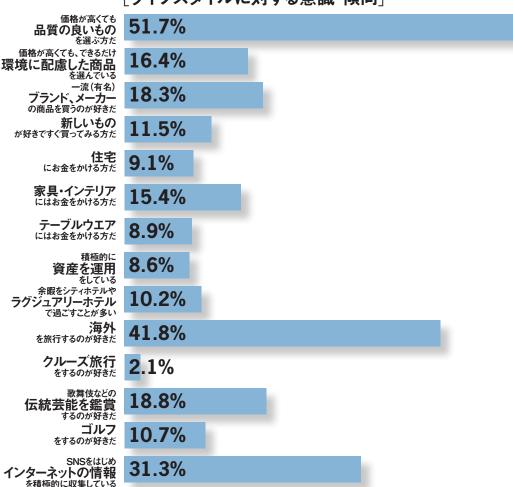
Data 3: Fashion



## Lifestyleインターネットからも情報を積極的に収集し、 高品質なモノを選択しています。海外への好奇心 も旺盛です。

Actively gathers information online and selects high-quality products. Very curious about international topics.

### 「ライフスタイルに対する意識・傾向〕



### Reader Feedback

### 20代以下

◆オシャレで大人になったら、私も買ってみたいなぁと憧れを抱きながら楽しく読ませていただいています。

### **30**代

- いつもたのしく拝見しています。高級ブランドの情報は貴紙から得ています。
- 毎回夫婦で楽しく拝読しています。これいいね!と二人で言い合っている時間が幸せです。
- ●子を持ってからなかなかハイファッションのお店に行くことを敬遠していましたが、自宅でハイファッションや感度の高い情報に触れられる喜びは、マリ・クレールのおかげです。
- ●価値ある物をこだわって撮影し、紹介する冊子は、とても引き込まれる魅力がある。納得すれば、ふと目に入った縁がある商品を自分へのご褒美として購入につながる可能性もあるし、ブランドなどを改めて認知し、知識として冊子を読む事が心の栄養になるので楽しみにしている。

### **40**ft

- 毎号楽しみに拝見して、誌面を見て購入のきっかけにさせて頂いています。
- 高級なブランドの服や小物を見ているともう少し頑張って仕事をして買えたら良いなって目標が出来てやる気が湧きます。
- 季節の最新スタイルが提案されていて、見るだけで気持ちがあがります。また、お料理のコーナーも楽しみです。

### **50**代

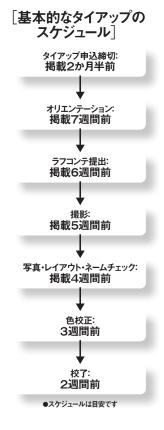
●ファッションや映画、料理など多岐に渡って最先端の情報がコンパクトにまとめられていて 読んで楽しくためになる冊子です。コロナで世界中のファッション業界も激震の変化を強いられる状況ですが、その辺も興味深いところです。

## Schedule 2022年、広告入稿スケジュール

通番号	刊行日	タイアップ申込締切り ●発売日の80日前	純広申込締切り ●発売日の50日前	入稿締切り	テーマ案
No.161	5/26	3/4	4/4	5/2	スポーツ特集
No.162	6/30	4/7	5/13	6/9	mariage特集
No.163	7/28	5/9	6/10	7/7	marie claire green
No.164	8/25	6/3	7/6	8/2	トレンド予測
No.165	9/29	7/8	8/8	9/8	秋冬ファッション特集/アート
No.166	10/27	8/5	9/5	10/5	ウェルネス特集
No.167	11/24	9/2	10/3	11/2	ホリデー特集
No.168	12/8	9/16	10/17	11/16	ホーム特集
					● 年間12回発行予定。特集内容は変更の可能

テーマ案					
スポーツ特集					
mariage特集					
marie claire green					
トレンド予測					
秋冬ファッション特集/アート特集					
ウェルネス特集					
ホリデー特集					
ホーム特集					
● 年間12回発行予定。特集内容は変更の可能性があります					





## Advertising Rates 2022広告枠のご紹介

スペース Position	ページ数 # of pages	掲載寸法 Trimmed Size 天地×左右 (mm)	広告料金 (円) Price (yen)
中面(1pg) Single page spread	4C1P	329×257	2,200,000
中面(2pg) Double page spread	4C2P	329×514	4,400,000
表 <b>4</b> Back cover	4C1P	329×257	3,200,000
表3 Single page inside back cover	4C1P	329×257	2,300,000
表2見開き First double page spread	4C2P	329×514	5,000,000
目次前見開き Double page facing TOC	4C2P	329×514	4,500,000
目次対向 Single page facing TOC	4C1P	329×257	2,400,000
コラム対向 Single page facing column	4C1P	329×257	2,300,000

### 「仕様]

- 判型: B4変型判
- 綴じ: 中綴じ、右開き
- 寸法: 単ページ仕上り

天地329mm × 左右257mm

- 寸法: 見開きページ仕上り
- 天地329mm × 左右514mm
- 入稿形態:
- J-PDFのデータ校了のみ
- 制作詳細は雑誌デジ送ナビ参照
- その他ご要望がある場合は 次頁お問合せ先までご連絡ください。
- タイアップには、4C1Pあたり300,000円の 制作費が必要になります。
- ●編集タイアップは1Pより承ります。左記以外のスペースについては、ご相談ください。
- ●モデル起用を伴う撮影につきましては、
- タイアップ2P以上より承ります。
- ●記事形式の広告の場合、内容・デザイン等 に一定の制約がありますので、事前にご相談 ください。
- ●広告内容が不適当と思われる場合、掲載を お断りする場合がございます。
- また、掲載広告の内容に起因する名誉毀損、プライバシーの侵害、著作権等の諸問題に関し、 弊社はその責任を負いかねます。
- Production expenses of 300,000yen will be applied for 4C1P tie-ups. Please contact us for
- further information about other positions.
- Please contact us for guidelines concerning article-based advertisement content and design.
- We are unable to publish advertisements with inappropriate content.
- We shall not be held responsible for cases of deformation, breaches of privacy or copyright issues in connection with published content of advertisements.

## Contactお問い合わせ

会社名

tel. 03-6739-6303

email. marieclaire@yomiuri.com